

Treuhand
Wirtschaftsprüfung
Gemeindeberatung
Unternehmensberatung
Steuer- und Rechtsberatung
Informatik - Gesamtlösungen



OBТ – Ihr Partner bei Unternehmenskäufen und -verkäufen

**Unternehmens-
vermittlungen**

Januar 2010

Inhalt

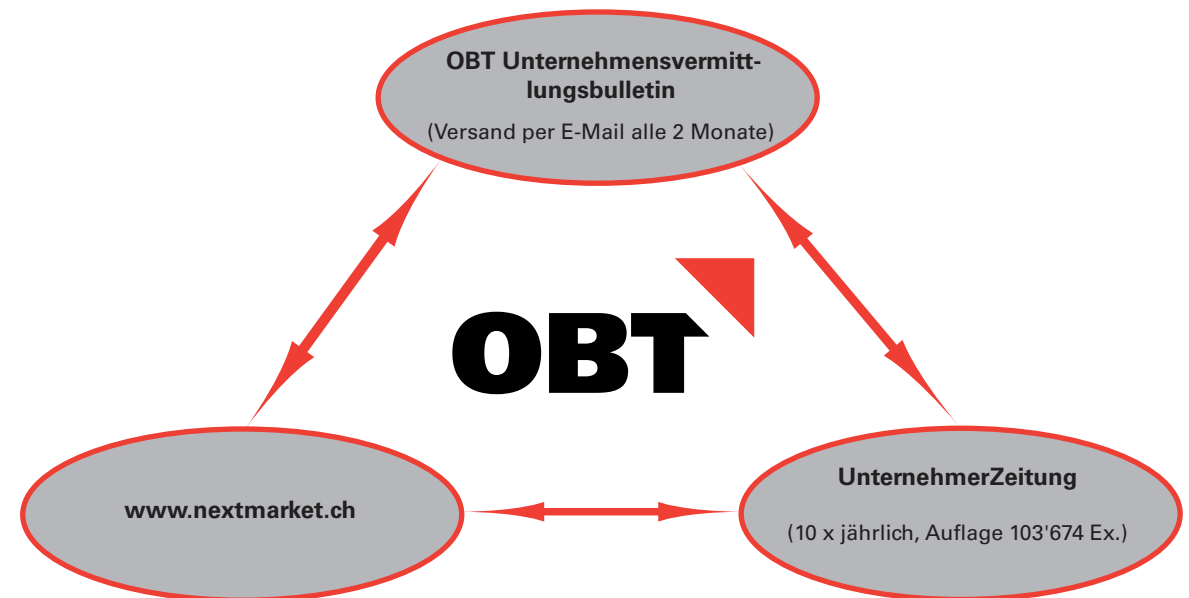
Mit einem Klick sind Sie im gewünschten Abschnitt.

- Dienstleistungen
- Ihre Ansprechpartner für M&A-Projekte
- Verkaufsangebote
- Kaufgesuche / Nachfolge
- Bestens informiert – OBT Seminare

NEU erscheint Ihr Kauf- bzw. Verkaufsangebot auch auf der Plattform von kmuNEXT (NEXTmarket) und in der UnternehmerZeitung.

Haben Sie ein Objekt anzubieten oder suchen Sie eines?

Rufen Sie uns an oder schreiben Sie uns. Wir publizieren Ihr Kauf- bzw. Verkaufsangebot auf unserer Homepage, bei kmuNEXT und in der UnternehmerZeitung. Somit ist OBT Marktführerin in diesem Bereich. Profitieren Sie von diesem Angebot!



Dienstleistungen

Unsere Leistungen im Überblick:

- Begleitung in Kauf- und Verkaufsprozessen
- Beratung in Nachfolgeprozessen
- Kontaktvermittlung
- Pflege Internet-Unternehmensbörse
- Finanzierungsberatung
- Unternehmenscoaching
- Sanierung und Restrukturierung
- Erstellung von Gutachten
- Unternehmensanalyse und Strategieentwicklung
- Unternehmensgründung, Entwicklung eines Business-Planes
- Suchmandate für Käufer und Verkäufer

Einen ausführlichen Überblick über alle unsere Dienstleistungen finden Sie auf www.obt.ch.

Ihre Ansprechpartner für M&A-Projekte

Ostschweiz

Christoph Brunner

Betriebsökonom FH, dipl. Treuhandexperte
Partner

OBT AG
Rorschacher Strasse 63
9004 St. Gallen

Tel. 071 243 34 72
Fax 071 243 34 00
christoph.brunner@obt.ch



Zentralschweiz

Thomas Züger

Betriebsökonom FH, dipl. Treuhandexperte
Partner

OBT AG
Rubiswilstrasse 14
6431 Schwyz

Tel. 041 819 70 77
Fax 041 819 70 80
thomas.zueger@obt.ch



Ostschweiz

Bernhard Althaus

Dipl. Experte in Rechnungswesen und
Controlling
Mitglied des Kaders

OBT AG
Rorschacher Strasse 63
9004 St. Gallen

Tel. 071 243 34 12
Fax 071 243 34 00
bernhard.althaus@obt.ch



Zürich/Mittelland

Thomas Koller

Betriebsökonom FH, dipl. Treuhandexperte
Partner

OBT AG
Hardturmstrasse 120
8005 Zürich

Tel. 044 278 45 23
Fax 044 278 45 05
thomas.koller@obt.ch



Verkaufsangebote im Überblick

- **Nr. 1960** Verkauf Kleinunternehmen im Bereich Konstruktion und Bau von Maschinen
- **Nr. 1900** Verkauf Garageunternehmen
- **Nr. 1890** Verkauf Blechbearbeitungsbetrieb für den Maschinen- und Apparatebau
- **Nr. 1770** Verkauf Metallwaren-Fabrikation
- **Nr. 1680** Verkauf Immobilie
- **Nr. 1525** Verkauf Unternehmen im Bereich pneumatische Förderanlagen für Industrie und Gewerbe sowie gesamte Haustechnik
- **Nr. 1520** Verkauf Unternehmung der Energietechnik
- **Nr. 1510** Geschäftsführer / Nachfolger MBI für ein IT-Unternehmen
- **Nr. 1505** Nachfolger / Management Buy In für ein Formenbauunternehmen
- **Nr. 1500** Nachfolger für einen Hersteller von Industriesaugern und Entstaubungsanlagen gesucht (MBI)
- **Nr. 1495** Verkauf Fotofachgeschäft
- **Nr. 1490** Verkauf Dienstleister im Bereich Designkonzepte und Bekleidungslösungen
- **Nr. 1485** Verkauf Bodenbelagsunternehmung
- **Nr. 1475** Verkauf Ostschweizer Garageunternehmen
- **Nr. 1465** Verkauf International tätige Unternehmung Erd- und Strassenbautechnologie
- **Nr. 1460** Verkauf Schreinereibetrieb im Kanton Aargau
- **Nr. 1455** Verkauf Produkte für Coiffure, Kosmetik, Grosshändler etc.
- **Nr. 1410** Verkauf Architekturbüro im Glarnerland
- **Nr. 1405** Verkauf Sanitär-Installations- und Bauspenglereiunternehmung
- **Nr. 1100** Verkauf Möbelhandels- / Inneneinrichtungsberatungsunternehmung

Nr. 1960 Verkauf Kleinunternehmen im Bereich Konstruktion und Bau von Maschinen

Beschreibung

Ein international eingeführtes Kleinunternehmen im Bereich Konstruktion und Bau von Maschinen ist zu verkaufen. Die Firma ist vorwiegend in den Fachbereichen Glas-, Optik- und Keramikbearbeitungen sowie mit nichtmetallischen Werkstoffen tätig.

Ein Maschinenabnehmer dankte mit den Worten: Ihre Arbeit ist grosse Ingenieurs-Kunst.

Kontakt

Christoph Brunner, Telefon 071 243 34 72

E-Mail: christoph.brunner@obt.ch – Bitte Anfrage nur mit CV.

Nr. 1900 Verkauf Garageunternehmen

Beschreibung

Unsere Mandantin führt ein erfolgreiches Garageunternehmen in der Region Zentralschweiz. Aufgrund nicht vorhandener familieninterner Nachfolge ist dieses Unternehmen zu verkaufen.

Kunden / Märkte

- Offizielle Vertretung und Leader einer europäischen Top Marke
- Guter Deutscher Markt

Region

Zentralschweiz.

Kunden / Mitarbeiter

- Autogarage inkl. Shoptankstelle
- Modern konzipierte Arbeitsplätze
- Sehr gute Infrastruktur
- 20 - 25 MA langjährige, jüngere Mitarbeiter
- Langjähriger Kundenstamm

Umsatz

Rund CHF 10 - 12 Mio.

Kontakt

Thomas Züger, Telefon 041 819 70 77

E-Mail: thomas.zueger@obt.ch.

Nr. 1890 Verkauf Blechbearbeitungsbetrieb für den Maschinen- und Apparatebau

Beschreibung

Für unseren Mandanten, ein etabliertes und traditionsreiches Unternehmen im Bereich der Blechbearbeitung für den Maschinen- und Apparatebau, suchen wir einen geeigneten Nachfolger. Dank vollständiger digitaler Vernetzung sind rasche und fehlerfreie Einzel- und Serienproduktionen von Blech- und Metallwaren aus Stahlblech, Edelstahl, Aluminium usw. für den Metall-, Maschinen- und Anlagebau möglich. Unser Mandant bietet die gesamten Prozesse von der Planung bis zur Montage an. Da weder eine familieninterne Nachfolge noch ein Management Buyout in Aussicht stehen, möchten die Inhaber die Nachfolge mittels Verkauf der Unternehmung regeln. Die Unternehmung eignet sich für Investoren mit verschiedenen Absichten: Erhöhung der Marktanteile (Expansion), Erschliessung neuer Märkte (horizontale Integration, Diversifikation), Ausbau der Wertschöpfungskette (vertikale Integration) usw. Der Firmensitz mit eigener Liegenschaft befindet sich in der Ostschweiz. Ein Verkauf ist allenfalls auch ohne Liegenschaft möglich. Die Firma beschäftigt 15 bis 20 Mitarbeiter. Der Umsatz beträgt CHF 4 bis 5 Mio.

Märkte

Ostschweiz.

Kontakt

Christoph Brunner, Telefon 071 243 34 72
E-Mail: christoph.brunner@obt.ch.

Nr. 1770 Verkauf Metallwaren-Fabrikation

Beschreibung

Unser Mandant hat einen erfolgreichen Produktions- und Handelsbetrieb im Beschlägesektor mit eigener Produktlinie in der Nordostschweiz. Die Unternehmung geniesst in der Branche einen ausgezeichneten Ruf. Die Kernkompetenz liegt in der qualitativ hochwertigen Serienfertigung von Metallwaren und in der erfolgreichen Entwicklung und Vermarktung eines branchenbekannten Beschlägeprogramms. Die Stärken liegen in der Entwicklung und Herstellung von marktgerechten und dem Stand der Technik angepassten Produkten. Mit rund zwanzig gut ausgebildeten Mitarbeitern, einem jährlichen Umsatz von rund CHF 3.5 - 4.0 Mio. kann ein Unternehmen angeboten werden, das sehr gut am Markt etabliert ist und über äusserst solide Strukturen verfügt. Im Zuge einer mittelfristigen Nachfolgeregelung ist die Veräusserung der Unternehmung vorgesehen.

Dem Käufer bietet sich die Gelegenheit, ein modernes und gut etabliertes Unternehmen mit der dazugehörigen Marktstellung zu erwerben. Das vorhandene Potential kann durch ein aktives Marktverhalten vielfältig ausgebaut werden.

Den Interessenten kann vorgängig ein Blindprofil zugestellt werden. Weitere Auskünfte erhalten Interessenten erst nach Unterzeichnung der Vertraulichkeitserklärung.

Kontakt

Bernhard Althaus, Telefon 071 243 34 12
E-Mail: bernhard.althaus@obt.ch.

Christoph Brunner, Telefon 071 243 34 72
E-Mail: christoph.brunner@obt.ch.

Nr. 1680 Verkauf Immobilie

Beschreibung

Verkauf einer Gewerbeliegenschaft geeignet als Ausstellungs-, Lager- oder Bürofläche oder für andere Dienstleistungszwecke

- 4 Geschosse
- Baujahr 1986
- 1700 m2 Gewerbe-Nutzfläche

Grundstück

- 2875 m2 gesamte Grundstückfläche
- 1475 m2 Baulandreserven
- Parzellierung möglich

Standort

Winterthur

Preisvorstellung

CHF 2'900'000

Kontakt

Alfonso Langellotti, Telefon 052 632 01 50
E-Mail: alfonso.langellotti@obt.ch.

Nr. 1525 Verkauf Unternehmen im Bereich pneumatische Förderanlagen für Industrie und Gewerbe sowie gesamte Haustechnik

Beschreibung

Unsere Mandant ist ein erfolgreiches mittelständisches Unternehmen in den Bereichen pneumatische Förderanlagen für Industrie und Gewerbe und der gesamten Haustechnik mit Sitz im Raum Zürich - Bodensee. Die Unternehmung geniesst in der Branche einen sehr guten Ruf. In einzelnen Bereichen gehört das Unternehmen zu den innovativsten und besten Anbietern in der Schweiz. Ziel ist es, mittelfristig eine geeignete externe Nachfolgelösung für dieses traditionsreiche Unternehmen realisieren zu können. Hohe Qualität und ausgebaute Serviceleistungen in den Bereichen Steuerungstechnik, Luft- und Haustechnik sind die Stärken dieser Unternehmung. Der gewünschte Nachfolger soll eine unternehmerische Persönlichkeit mit Erfahrungen und Know-how in den genannten Bereichen sein.

Ein Käufer kann sich jedoch auch auf ein funktionierendes Kader abstützen. Mit rund vierzig gut ausgebildeten Mitarbeitern kann ein sehr solides Unternehmen angeboten werden. In den letzten Jahren wurde der Umsatz stetig gesteigert und die Aussichten für das Jahr 2010 sind gut.

Weitere Informationen erhalten Interessenten nach Unterzeichnung der Vertraulichkeitserklärung und einem Kapitalnachweis.

Dem Käufer bietet sich die Gelegenheit, einen modernen Familienbetrieb zu übernehmen. Je nach Vorstellungen des Käufers steht der Verkäufer auch für eine längere Einführung und Übergabe zur Verfügung.

Kontakt

Clemens Luder, Telefon 071 243 34 42
E-Mail: clemens.luder@obt.ch.

Christoph Brunner, Telefon 071 243 34 72
E-Mail christoph.brunner@obt.ch.

Nr. 1520 Verkauf Unternehmung der Energietechnik

Beschreibung

Unser Mandant verkauft seine erfolgreiche Firma (6 Mitarbeiter), die mit Komponenten und Anlagen der Energietechnik wie Wärmetauscher, Dampferzeuger, Rückspeisanlage, Regeltechnik etc. handelt und zuständig ist für die Inbetriebsetzung, Wartung, Reparaturen, Service und Beratung (Berechnungen und Auslegungen für Wärmetauscher, Regelarmaturen und Fernwärmestationen). Die Unternehmung genießt in der Branche einen ausgezeichneten Ruf. Ihre besonderen Stärken liegen in der Auslegung und Lieferung von marktgerechten und dem Stand der Technik angepassten Produkten zu attraktiven Preisen. Dank überdurchschnittlichem Know-how, ausgeprägter Leistungsbereitschaft und anspruchsvollem Qualitätsdenken verfügt die Unternehmung über eine starke Stellung im Gebäudetechnik-Markt (HLK). Der Verkaufspreis beträgt rund CHF 2 Mio. Die Firma ist in einer Wohn- und Gewerbeliegenschaft an zentraler Lage im Grossraum Zürich eingemietet. Das Mietverhältnis kann übernommen werden. Die Eigentümer der Liegenschaft sind die Aktionäre der Unternehmung. Bei Bedarf kann die Liegenschaft mit dem Unternehmenskauf miterworben werden. Eine Ortsgebundenheit besteht nicht.

Den Interessenten kann vorgängig ein Blindprofil zugestellt werden. Weitere Auskünfte erhalten Interessenten erst nach Unterzeichnung der Vertraulichkeitserklärung.

Märkte

Schweiz, vorwiegend deutschsprachiger Raum.

Kontakt

Christoph Brunner, Telefon 071 243 34 72
E-Mail: christoph.brunner@obt.ch.

Nr. 1510 Geschäftsführer / Nachfolger MBI für ein IT-Unternehmen

Beschreibung

Das östlich von Zürich domizilierte IT-Unternehmen (Aktiengesellschaft), Gründungsjahr 1980, sucht zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine Nachfolgelösung.

Das traditionsreiche Kleinunternehmen, tätig im Informatikbereich, bietet umfangreiche Dienstleistungen rund um Computer und Netzwerke an. Das Serviceleistungspaket der Unternehmung umfasst die Beratung & Projektierung, Wartung & Betreuung, die technische Unterstützung sowie Reparaturen von allen PC-Geräten. Mit dem umfangreichen Leistungspaket werden alle Arten von PC- und Netzwerk Wünschen von KMU und Privatpersonen realisiert. Das Unternehmen verfügt ebenfalls über ein breites IT-Produktsortiment inklusive Produkte der eigenen Markenlinie. Der durchschnittliche Jahresumsatz der letzten Jahre liegt bei CHF 0.6 Mio.

Der errechnete Verkaufspreis dieser Unternehmung liegt bei CHF 150'000. Weitere Informationen erhalten Interessenten mit einem Kapitalnachweis von CHF 150'000 nach Unterzeichnung der Vertraulichkeitserklärung.

Kontakt

Jens Grasshoff, Telefon 052 260 06 21
E-Mail: grasshoff@hgpag.com.

Nr. 1505 Nachfolger / Management Buy In für ein Formenbauunternehmen

Beschreibung

Das in der Deutschschweiz domizilierte Formenbauunternehmen mit einer Kunststoff-Spritzgiesserei, sucht zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine Nachfolgelösung.

Das traditionsreiche Unternehmen entwickelt und baut, seit mehr als 40 Jahren, genau nach Kundenvorstellungen, einfache und komplexe Spritzformen und -werkzeuge. In der Kunststoff-Spritzgiesserei werden anspruchsvolle Teile für die Industrie hergestellt. Die Arbeitsplätze, der fachkundigen Mitarbeiter, befinden sich in einem grosszügigen Fabrikgebäude, das mit modernen Maschinen ausgestattet ist.

Der errechnete Verkaufspreis dieser Unternehmung liegt bei CHF 1.8 Mio. Weitere Informationen erhalten Interessenten mit einem Kapitalnachweis von CHF 1.0 Mio. nach Unterzeichnung der Vertraulichkeitserklärung.

Kontakt

Jens Grasshoff, Telefon 052 260 06 21
E-Mail: grasshoff@hgpag.com.

Nr. 1500 Nachfolger für einen Hersteller von Industriesaugern und Entstaubungsanlagen gesucht (MBI)

Beschreibung

Für ein innovatives und sehr profitables Handels- und Produktionsunternehmen im Grossraum Zürich mit einer Tochtergesellschaft in Deutschland wird ein Nachfolger gesucht. Der Inhaber tritt altershalber zurück und gewährleistet eine sorgfältige Übergabe der Geschäfte.

Das seit 1986 bestehende Unternehmen wird vom Geschäftsinhaber geführt. Die Kernkompetenz des Betriebes liegt in der Herstellung von Staubsaugern, Entstaubungsanlagen, Absaugvorrichtungen und Absauganlagen für die Industrie. Das Unternehmen ist durch sein langjähriges Bestehen am Markt etabliert. Die rund 2'500 Kundenbeziehungen, vorwiegend in der Schweiz und in Deutschland, bestehen seit vielen Jahren.

Für die Finanzierung des Kaufs müssten Eigenmittel in der Höhe von CHF 850'000 aufgebracht werden. Der Verkäufer ist bereit, einen Teil des Kaufpreises als Darlehen stehen zu lassen. Eine sorgfältige Übergabe der Geschäfte wird gewährleistet.

Märkte

Grossraum Zürich.

Kontakt

Jens Grasshoff, Telefon 052 260 06 21
E-Mail: grasshoff@hgpag.com.

Nr. 1495 Verkauf Fotofachgeschäft

Beschreibung

Unser Mandant, Inhaber eines Fotofachgeschäftes, möchte seine Nachfolge frühzeitig regeln und bietet einem jungen, innovativen Jungunternehmer die Möglichkeit, sich selbständig zu machen. Das Unternehmen im Bereich Foto, Video sowie Handel mit fotografischen und elektronischen Artikeln ist in der Ostschweiz ansässig und beschäftigt vier Mitarbeiter.

Der Zeitpunkt der Nachfolge wird per sofort oder innerhalb des Jahres 2010 angestrebt.

Der Betrieb befindet sich an gut frequentierter Lage und weist eine solide Stammkundschaft aus. Parkplätze sind vor dem Geschäft vorhanden. Der jetzige Inhaber steht einer intensiven Übergabe- und Integrationsphase selbstverständlich zur Verfügung.

Infrastruktur

Eigene, optimale Liegenschaft vorhanden. Verkauf allenfalls auch ohne Liegenschaft möglich.

Umsatz

CHF 600'000 - CHF 700'000

Kaufpreis

CHF 1.10 Mio. inkl. Liegenschaft (STWEG)

Kontakt

Bernhard Althaus, Telefon 071 243 34 12

E-Mail: bernhard.althaus@obt.ch.

Nr. 1490 Verkauf Dienstleister im Bereich Designkonzepte und Bekleidungslösungen

Beschreibung

Unser Klient ist im Bereich Verkauf von Designkonzepten und Bekleidungslösungen für Klein- und Mittelbetriebe aus diversen Branchen tätig (Nischenplayer). Die Dienstleistung trägt wesentlich zum Image und Erscheinungsbild dieser Kunden bei.

Seitens Verkäuferschaft werden sowohl der Gesamtverkauf wie auch die Möglichkeit zur Integration eines Partners (sukzessive Übergabe) geprüft.

Die Umsatzgrösse liegt bei CHF 1 Mio. und ist kunden- wie branchenseitig breit abgestützt. Das langjährige Team verfügt über ein grosses Spezialisten-Know-how.

Weitere Informationen erhalten Interessenten nach Unterzeichnung einer Vertraulichkeitserklärung.

Kontakt

Thomas Züger, Telefon 041 819 70 77

E-Mail: thomas.zueger@obt.ch.

Nr. 1485 Verkauf Bodenbelagsunternehmung

Beschreibung

Sehr gut eingeführte Unternehmung im Bereich Bodenbeläge (ohne Keramikbeläge) aus der Region St.Gallen ist infolge fehlender familieninterner Nachfolge zu verkaufen. Die Unternehmung eignet sich für eine zielstrebige Person, die sich selbständig machen will oder für Unternehmen, die einen neuen Markt erschliessen wollen.

Die Kernkompetenz liegt in der hochwertigen Ausführung von Bodenbelagsarbeiten, Handel mit Teppichen sowie Konfektionieren und Verkaufen von Vorhängen. Dem Käufer bietet sich die Gelegenheit, ein gut funktionierendes und erfolgreiches Unternehmen mit der dazugehörigen Marktstellung zu erwerben. Das Unternehmen beschäftigt rund 4 Mitarbeiter (inkl. Inhaber-Ehepaar). Es ist eine Geschäftsliegenschaft im Privatbesitz vorhanden, welche jedoch nicht zwingend käuflich erworben werden muss.

Kontakt

Clemens Luder, Telefon 071 243 34 42
E-Mail: clemens.luder@obt.ch.

Nr. 1475 Verkauf Ostschweizer Garageunternehmen

Beschreibung

Die Eigentümer führen in zweiter Generation ein erfolgreiches Garageunternehmen in der Region Ostschweiz. Im Zuge der Nachfolgeregelung prüfen die heutigen Inhaber verschiedene strategische Optionen. In diesem Zusammenhang stellt die Veräusserung der Unternehmung eine mögliche Variante dar.

Kunden/Märkte

Offizielle Vertretung einer europäischen Fahrzeugmarke
Handel mit Neuwagen und Occasionen
Werkstattbetrieb
Ausstellungsraum
Tankstelle
Langjähriger Kundenstamm

Umsatz

rund CHF 1.5 – 2.0 Mio.

Infrastruktur

Liegenschaft vorhanden
Verkauf auch mit Liegenschaft möglich

Kontakt

Remo Hautle, Telefon 071 727 11 84
E-Mail: remo.hautle@obt.ch.

Nr. 1465 Verkauf International tätige Unternehmung Erd- und Strassenbautechnologie

Beschreibung

Die Unternehmung hat eine völlig neue Technologie für den Erd- und Strassenbau entwickelt. Dabei werden anstehendes und unbrauchbares Erdmaterial hydrophobiert und so wasserresistent gemacht.

Das ganze Projekt ist ausgereift und zur Vermarktung bereit. Externe Studien, z. T. über 11 jährige Teststrecken, Internationaler Markenschutz, Rezepturen, Strategie und Konzepte, produkte- und anwendungstechnisches Know-how, Kontakte zu internationalen Marktpartnern und Objekten, sowie Unterlagen in d, f + e sind vorhanden.

Die Zielmärkte sind Entwicklungsländer in Südosteuropa, Afrika, Asien, Südamerika, etc. wo ein riesiger Nachholbedarf an Infrastrukturbauten und extremer Kiesmangel vorherrscht. Das System wird von der Weltbank, Entwicklungsbanken, etc. unterstützt. Es handelt sich dabei um den Aufbau eines Marktes mit einem Potential von mehreren 100 Mio. Euro.

Der Inhaber will altersbedingt und aus gesundheitlichen Gründen nun vor dem kommerziellen Start das ganze Projekt verkaufen und sucht dazu geeignete und potente Interessenten. Es kann sich dabei um eine Firma oder Konzern mit weltweiter Erfahrung im Marketing oder einen Marketingfachmann der sich ein Lebenswerk aufbauen will, handeln.

Kontakt

Thomas Koller, Telefon 044 278 45 23
E-Mail: thomas.koller@obt.ch.

Nr. 1460 Verkauf Schreinereibetrieb im Kanton Aargau

Beschreibung

Ein etablierter Schreinereibetrieb ist im Kanton Aargau zu verkaufen.

Das Unternehmen beschäftigt inkl. Unternehmer 5 - 10 Mitarbeitende und erzielte in den letzten 5 Jahren einen Umsatz zwischen rund CHF 1.3 - 1.5 Mio. Es ist auch denkbar, einen Übernahme-Interessenten vorerst als Kadermitarbeiter einzuarbeiten und ihm zu einem späteren Zeitpunkt den Betrieb zu übergeben.

Die Betriebsliegenschaft kann unter Umständen mitübernommen werden. Verhandlungsgrundlage bildet eine Unternehmenswert-Schätzung des Verbandes.

Weitere Auskünfte erhalten Interessenten erst nach Unterzeichnung der Vertraulichkeitserklärung.

Kontakt

Christoph Brunner, Telefon 071 243 34 72
E-Mail: christoph.brunner@obt.ch.

Verkaufsangebote

Nr. 1455 Verkauf Produkte für Coiffure, Kosmetik, Grosshändler etc.

Beschreibung

GELEGENHEIT für initiatives Paar!
Etablierte Produkte für Coiffure, Kosmetik, Grosshändler zu verkaufen.
Zusätzlich für das Gewerbe wie Druckereien, Kaminfeger etc. Produkte können erweitert werden.

Sehr guter fairer Preis. Finanzierung könnte auch gestaffelt erfolgen.
Einführung und Starthilfe gewährleistet.

Für die Finanzierung des Kaufpreises ist ein Startkapital von CHF 70'000 bis CHF 80'000 notwendig.

Kontakt

Antonia Sutter, Telefon 071 243 34 57
E-Mail: antonia.sutter@obt.ch.

Nr. 1410 Verkauf Architekturbüro im Glarnerland

Beschreibung

Ein renommiertes Glarner Architekturbüro bietet einem initiativen, selbständigen Architekten die Möglichkeit, den bestehenden Kundstamm sukzessive (innerhalb von ein bis zwei Jahren) zu übernehmen. Die Kundenstruktur ist gut durchmischt mit Gewerbeunternehmen, Privatpersonen und den Behörden aus dem Glarnerland. Die Einführung ist gewährleistet.

Kontakt

Christoph Brunner, Telefon 071 243 34 72
E-Mail: christoph.brunner@obt.ch.

Nr. 1405 Verkauf Sanitär-Installations- und Bauspenglereiunternehmung

Beschreibung

Sehr gut eingeführte Unternehmung im Bereich Sanitär und Bauspenglerei aus der Region Wil/Toggenburg ist infolge fehlender familieninterner Nachfolge zu verkaufen. Die Unternehmung eignet sich für eine zielstrebige Person, die sich selbständig machen will oder für Unternehmen, die einen neuen Markt erschliessen wollen.

Dem Käufer bietet sich die Gelegenheit, ein gut etabliertes Unternehmen mit der dazugehörigen Marktstellung zu erwerben. Das vorhandene Potential gründet auf dem Know-how der Mitarbeiter und einem konstanten und treuen Kundenstamm. Die Unternehmung beschäftigt rund 9 Mitarbeiter (inkl. Inhaber) und erzielt einen jährlichen Umsatz von ca. CHF 2.0 Mio.

Die Gesellschaft besitzt eine gut ausgestattete Betriebsliegenschaft, die mit leistungsfähigen Maschinen und Geräten ausgerüstet ist. In der Liegenschaft ist auch eine grosse Mietwohnung integriert.

Kontakt

Clemens Luder, Telefon 071 243 34 42
E-Mail: clemens.luder@obt.ch.

Nr. 1100 Verkauf Möbelhandels- / Inneneinrichtungsberatungsunternehmung

Beschreibung

Unser Kunde möchte sein Unternehmen im Rahmen der Nachfolge im Bereich Möbelhandel mit diversen Markenvertretungen und Eigenprodukten (Auftragsfertigung) veräussern. Die Firma verfügt über eine Möbelausstellung in einer viergeschossigen Gewerbeliegenschaft mit 1'700 m² Ausstellungsfläche.

Die Gesellschaft bezweckt den Handel von Möbeln und Wohnzubehör. Im Weiteren führt sie Planungen und Beratungen im Bereich von Einrichtungskonzepten durch.

Standort

Ostschweiz

Marktgebiet

Zürich-Ostschweiz

Verkaufsvarianten

Verkauf der Aktiengesellschaft (mit Liegenschaft)
Verkauf der Aktiengesellschaft (ohne Liegenschaft)
Verkauf der Sachanlagen und Warenlager
Mietpreis für Ladenlokalitäten nach Vereinbarung

Preisvorstellung

CHF 1'500'000 (Aktiengesellschaft mit Liegenschaft)

Kontakt

Alfonso Langellotti, Telefon 052 632 01 50
E-Mail: alfonso.langellotti@obt.ch.

Kaufgesuche / Nachfolge im Überblick

- **Nr. 2620** Nachfolger *Managing Director* / Investor für ein Maschinenbauunternehmen
- **Nr. 2610** Kooperation bzw. Beteiligung gesucht
- **Nr. 2590** Produktionsorientiertes Deutschschweizer Unternehmen gesucht
- **Nr. 2580** Elektrotechnikunternehmen gesucht
- **Nr. 2540** Kosmetische, pharmazeutische, medizinisch sowie industrielle End-/Zulieferprodukte gesucht
- **Nr. 2530** Unternehmen im Bereich Maschinenbau, Mechanische Verarbeitung gesucht
- **Nr. 2480** Partner / Nachfolger für Refill-Unternehmen gesucht
- **Nr. 2440** Firmenanteile an einem Schweizer Unternehmen im Bereich Maschinenindustrie gesucht
- **Nr. 2430** Elektronikunternehmen gesucht
- **Nr. 2420** Innovatives Produkt mit weltweitem Vertrieb gesucht
- **Nr. 2400** Schweizer Unternehmen (KMU) zur Übernahme gesucht
- **Nr. 2260** KMU gesucht
- **Nr. 2250** Coiffeurgeschäft Region Wil-St.Gallen zum Kauf gesucht
- **Nr. 2150** Mittelständische Unternehmen diverser Branchen zum Kauf gesucht
- **Nr. 2000** KMU im Bereich CNC gesteuerte Fräs- und Drehmaschinen zu kaufen gesucht

Kaufgesuche / Nachfolge

Nr. 2620 Nachfolger Managing Director / Investor für ein Maschinenbauunternehmen

Beschreibung

Das in der Deutschschweiz domizilierte Maschinenbauunternehmen in der Nahrungsmittelindustrie sucht zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine Nachfolgelösung.

Das traditionsreiche Unternehmen plant, entwickelt und fertigt seit mehr als 50 Jahren erfolgreich Anlagen für die Nahrungsmittelindustrie. Das Know-how der zurzeit 25 fachkundigen und erfahrenen Mitarbeiter garantiert den Kunden von der Beratung bis hin zur Auslieferung optimale Dienstleistungen. Das Unternehmen steht heute weltweit für hochwertige Produkte bei der Lebensmittelverarbeitung und -herstellung.

Das benötigte Investitionskapital liegt bei ca. CHF 3.3 Mio. Weitere Informationen erhalten Interessenten mit einem Kapitalnachweis von CHF 2.5 Mio. nach Unterzeichnung der Vertraulichkeitserklärung.

Kontakt

Marcel Hauser, Telefon 052 260 06 22
E-Mail: hauser@hgpag.com.

Nr. 2610 Grosshandelsunternehmen gesucht

Beschreibung

Möchten Sie mit einem Verkauf die Weiterführung Ihres Unternehmens in der Zukunft sichern?

Unsere Mandantin ist ein Schweizer Hersteller von bekannten Markenartikeln aus Kunststoff mit weltweitem Vertrieb in den Branchen Papeterie, Spielwaren und KFZ-Zubehör und sucht nach ergänzenden Investitionsmöglichkeiten oder Kooperationen in vertrieblicher Hinsicht, eine Lizenzvergabe für gewisse Länder, oder eine Beteiligung bzw. komplette Übernahme eines Unternehmens.

Kontakt

Christoph Brunner, Telefon 071 243 34 72
E-Mail: christoph.brunner@obt.ch.

Nr. 2590 Produktionsorientiertes Deutschschweizer Unternehmen gesucht

Beschreibung

Unsere Mandanten suchen ein produktions- respektive technologieorientiertes KMU Unternehmen im Raum Deutschschweiz zur Übernahme und Weiterführung.

Die etablierte Firma sollte ab etwa 30 Mitarbeiter beschäftigen und über entwicklungsfähige Problemlösungen und Technologien verfügen. Weniger Interesse besteht beispielsweise an Konsumgüterherstellern, wo Vertrieb und Marketing/Branding im Vordergrund stehen.

Unsere Mandanten sind keine Finanzinvestoren, verfügen aber über gesicherte Eigenmittel, welche Kaufpreis und Finanzierungsmöglichkeiten für die Übernahme des Betriebes gewährleisten. Nach einer intensiven Übergabe- und Integrationsphase möchten unsere Mandanten die Firma selbst führen und nachhaltig weiter entwickeln.

Kontakt

Christoph Brunner, Telefon 071 243 34 72
E-Mail: christoph.brunner@obt.ch.

Nr. 2580 Elektrotechnikunternehmen gesucht

Beschreibung

Unser Mandant ist ein etabliertes traditionsreiches Elektrotechnikunternehmen mit Sitz in der Ostschweiz. Die Kerntätigkeiten der Firma liegen in der Ausführung von sämtlichen Dienstleistungen der Elektro- und Kommunikationstechnik. In seinem Auftrage suchen wir ein geeignetes Elektroinstallationsunternehmen zum Ausbau der Marktstellung.

Bevorzugt wird ein Unternehmen mit Standort im Raum Rheintal, Region Thurgau oder auf der Achse Rorschach - Winterthur. Angesprochen sind Unternehmungen mit einer starken regionalen Verankerung und intakter Marktposition.

Kontakt

Christoph Brunner, Telefon 071 243 34 72
E-Mail: christoph.brunner@obt.ch.

Nr. 2540 Kosmetische, pharmazeutische, medizinal sowie industrielle End-/Zulieferprodukte gesucht

Beschreibung

Unternehmer mit industriellem Hintergrund, mehrsprachig und mit Erfahrung im Bereich von Sanierungs- und Turnaround-Situation sucht neue Herausforderung. Eigenkapital-Basis von CHF 3 Mio. verfügbar. Präferenzen in folgenden Bereichen:

Produkte

Kosmetische, pharmazeutische, medizinal sowie industrielle End- oder Zulieferprodukte.

Industrien

Kosmetik, Pharma, Medizinal- / Dentaltechnik, Geschmacks- und Aromastoffe sowie Nahrungsmittel.

Region / Tätigkeit

ganze Schweiz mit Vorzug Zentralschweiz, allenfalls Österreich oder Deutschland.

Kontakt

Thomas Züger, Telefon 041 819 70 77
E-Mail: thomas.zueger@obt.ch.

Nr. 2530 Unternehmen im Bereich Maschinenbau, Mechanische Verarbeitung gesucht

Beschreibung

Unser Mandant, ein erfolgreicher 43-jähriger Ostschweizer Unternehmer, sucht ein Unternehmen im Bereich Maschinenbau, Mechanische Verarbeitung auf der Achse Rheineck / Sargans und Fürstentum Liechtenstein zum Kauf.

Die Firma soll bereits überregional etabliert und wirtschaftlich erfolgreich sein. Das Unternehmen soll über einen modernen, leistungsfähigen Maschinenpark mit modernen Arbeitstechnologien verfügen, einen jährlichen Umsatz von CHF 2 bis CHF 4 Mio. erwirtschaften und rund 15 Mitarbeiter beschäftigen. Eine bestehende Anzahl an Stammkunden wäre von Vorteil.

Unser Mandant verfügt über gesicherte Eigenmittel, welche die Konditionen wie Kaufpreis und Finanzierungsmöglichkeiten für die Übernahme des Betriebes gewährleisten. Er möchte die Nachfolge in einer engen Partnerschaft mit dem jetzigen Geschäftsführer nach einer intensiven Übergabe- und Integrationsphase innert 1 Jahr übernehmen und die Unternehmung nachhaltig weiter entwickeln.

Kontakt

Bernhard Althaus, Telefon 071 243 34 12
E-Mail: bernhard.althaus@obt.ch.

Kaufgesuche / Nachfolge

Nr. 2480 Partner / Nachfolger für Refill-Unternehmen gesucht

Beschreibung

Das Franchise-Unternehmen mit Sitz im Grossraum Wil-Toggenburg ist im Bereich Nachfüll-Tinten, Refill, Druckerpatronen und Tonern tätig und wurde vor zwei Jahren gegründet. Zum weiteren Ausbau der Marktstellung muss die Kapazität und Finanzbasis gestärkt werden. Einer initiativen Person wird die Möglichkeit geboten, sich am Unternehmen finanziell zu beteiligen, an der Weiterentwicklung der Firma selbständig mitzuwirken oder allenfalls diese käuflich zu erwerben.

Kontakt

Christoph Brunner, Telefon 071 243 34 72

E-Mail: christoph.brunner@obt.ch — Bitte Anfrage nur mit CV.

Nr. 2440 Firmenanteile an einem Schweizer Unternehmen im Bereich Maschinenindustrie gesucht

Beschreibung

Suchen Sie einen kompetenten und marktorientierten Partner, Käufer mit einem Leistungsausweis in der Entwicklung, Fertigung und in der Endmontage? Unsere Kundin führt ein etabliertes Schweizer Unternehmen und realisiert Produkte und Systeme von der Idee bis zum marktreifen Produkt. Sie arbeitet hauptsächlich in den Bereichen Maschinenindustrie, Medizinaltechnik, Gebäudetechnik, Bahntechnik, Brandtechnik und Intrusion. Für die Kunden werden Dienstleistungen wie Produktdesign von A bis Z realisiert (wie auch Herstellung der Hard- und entsprechenden Software). Unsere Mandantin ist an einer Beteiligung oder Übernahme von Firmenteilen oder einem Erwerb einer Unternehmung in der Deutschschweiz von rund 20 bis 50 Mitarbeitern interessiert.

Region

Deutschschweiz.

Kontakt

Christoph Brunner, Telefon 071 243 34 72

E-Mail: christoph.brunner@obt.ch.

Nr. 2430 Elektrotechnikunternehmen gesucht

Beschreibung

Unsere Mandantin, eine erfolgreiche Unternehmung im Bereich der Mess-, Steuer- und Regeltechnik, sucht im Raum der deutschsprachigen Schweiz einen Betrieb mit 20 bis 50 Mitarbeitern zur Übernahme. Ihre Kernkompetenzen und Stärken liegen in der Planung, Entwicklung und Fertigung von elektronischen Produkten und Systemen. Sie realisiert für ihre Kunden innovative Produkte in der Gebäude-, Medizin- und Bahntechnik sowie in der Druck- und der Maschinenindustrie. Sie entwickelt und produziert elektronische Produkte und Systeme für die industrielle Anwendung.

Unsere Mandantin ist an einer Beteiligung oder am Erwerb einer Unternehmung interessiert. Auch wäre eine Übernahme von Firmenteilen oder Produktgruppen denkbar.

Region

Deutschschweiz.

Kontakt

Christoph Brunner, Telefon 071 243 34 72

E-Mail: christoph.brunner@obt.ch.

Nr. 2420 Innovatives Produkt mit weltweitem Vertrieb gesucht

Beschreibung

Schweizer Hersteller von bekannten Markenartikeln aus Kunststoff mit weltweitem Vertrieb sucht innovative Produkte in den Branchen Papeterie, Spielwaren und KFZ-Zubehör. Möglich wäre eine Lizenzvergabe, die Übernahme der Produktion und des Vertriebs oder eine Kooperation.

Kontakt

Christoph Brunner, Telefon 071 243 34 72

E-Mail: christoph.brunner@obt.ch.

Kaufgesuche / Nachfolge

Nr. 2400 Schweizer Unternehmen (KMU) zur Übernahme gesucht

Beschreibung

Unser Mandant, ein 45-jähriger international ausgerichteter Schweizer Unternehmer, sucht in der Region Deutschschweiz ein KMU-Unternehmen im Bereich Produktion und/oder Handel chemischer/technischer Erzeugnisse jeglicher Art. Der Umsatz des Unternehmens soll zwischen CHF 5 Mio. und CHF 15 Mio. betragen.

Wichtig ist die etablierte Positionierung als Nischenanbieter und wünschenswert eine internationale Ausrichtung. Die Firma kann infolge einer nicht vorhandenen Nachfolgeregelung durch einen MBI als Aktienmehrheitsbeteiligung sukzessive oder direkt übernommen werden. Auch eine Übernahme im Falle einer Restrukturierung/Sanierung kommt in Frage. Das produktspezifische Fachwissen soll auch nach der Übernahme im Unternehmen verbleiben.

Region

Deutschschweiz.

Kontakt

Christoph Brunner, Telefon 071 243 34 72

E-Mail: christoph.brunner@obt.ch.

Nr. 2260 KMU gesucht

Beschreibung

Wir betreuen einige Kunden, die sich in einem attraktiven KMU-Unternehmen verwirklichen und aktiv beteiligen wollen (mit Option auf sofortige oder spätere Übernahme). Die Tätigkeit sollte nicht allzu technisch sein. Zum Teil sind gute Fremdsprachenkenntnisse vorhanden.

Die Preisvorstellung liegt bei ca. CHF 1 Mio. oder mehr / je nach Übernahmekonditionen bzw. Finanzierungsbedarf.

Region

Deutschschweiz (Raum Zürich / Zentral- und Ostschweiz ideal).

Kontakt

Thomas Züger, Telefon 041 819 70 77

E-Mail: thomas.zueger@obt.ch.

Nr. 2250 Coiffeurgeschäft Region Wil-St.Gallen zum Kauf gesucht

Beschreibung

Wir suchen für unsere Mandantin ein Coiffeurgeschäft (Damen- und Herrenfach) in der Region Wil-St.Gallen mit intaktem Kundestamm und 3-4 Arbeitsplätzen.

Kontakt

Clemens Luder, Telefon 071 243 34 42
E-Mail: clemens.luder@obt.ch.

Nr. 2150 Mittelständische Unternehmen diverser Branchen zum Kauf gesucht

Beschreibung

Erfahrene Manager mit hervorragender fachlicher und menschlicher Kompetenz aus unterschiedlichen Branchen suchen ein Unternehmen in der Schweiz zum Kauf in folgenden Branchen: Nahrungsmittel, Medizin/Medizintechnologie, Pharma, Bau-/Baubenbranche, Maschinenbau, Konsumgüter/Non-food, Uhrenproduktion, Bankwesen und allgemein gewerblich-technische Bereiche.

Bei allen Kaufinteressenten handelt es sich um seriöse Anfragen. Die Interessenten sind auf ihre finanziellen Potenziale hin überprüft worden.

Region

Schweiz.

Kontakt

Jens Grasshoff, Telefon 052 260 06 21
E-Mail: grasshoff@hgpag.com.

Kaufgesuche / Nachfolge

Nr. 2000 KMU im Bereich CNC gesteuerte Fräs- und Drehmaschinen zu kaufen gesucht

Beschreibung

Unser Mandat, ein 50jähriger Geschäftsführer einer dynamischen Unternehmung im Bereich Produktentwicklung kundenspezifischer Antriebssysteme sucht ein KMU zum Kauf. Die Ertrags- und Auftragslage sollte beständig und sehr gut sein. Ausserdem steht der heutige Verkäufer einer intensiven Übergabe- und Integrationsphase zur Verfügung.

Der Fokus der gesuchten Firma richtet sich auf die Gebiete CNC gesteuerte Fräs- und Drehmaschinen, z.B. Werkzeug- und Formenbau, Spritzgussbetriebe, Maschinenbau (Fräsen, Drehen, Schleifen) etc. und sollte rund 3-20 Mitarbeiter beschäftigen. Ebenso passend zum Suchprofil ist ein Herstellungsbetrieb von Getrieben und Zahnräder sowie Antriebselementen. Der bestehende Maschinenpark ist auf hohem Niveau und praktisch neuwertig. Die vorhandenen Räumlichkeiten lassen noch weitere Expansionsmöglichkeiten zu.

Unser Mandant möchte die Firma übernehmen und nachhaltig weiter entwickeln. Er verfügt über gesicherte Eigenmittel, welche die Konditionen wie Kaufpreis und Finanzierungsmöglichkeiten für die Übernahme des Betriebes gewährleisten.

Kontakt

Christoph Brunner, Telefon 071 243 34 72

E-Mail: christoph.brunner@obt.ch.

Bestens informiert – OBT Seminare

OBT Seminar: MWST-Gesetz 2010

Ausgangslage

Am 1. Januar 2010 tritt das neue Bundesgesetz über die Mehrwertsteuer in Kraft. Mit der Gesetzesrevision werden rund 50 Einzelmassnahmen umgesetzt, welche zahlreiche Änderungen und Vereinfachungen für die Steuerpflichtigen bringen. Das Parlament hat diese Revision in rekordverdächtiger Zeit verabschiedet und die Zeit bis zum Inkrafttreten der neuen Regelungen ist sehr kurz. Die MWST-Verantwortlichen in den Betrieben sind gefordert, sich mit den wichtigsten Neuerungen und den neuen Möglichkeiten zu befassen.

Seminarinhalt

Die halbtägige Veranstaltung informiert Sie über die wichtigsten Änderungen in den Bereichen Umsatzsteuer, Eigenverbrauch und Vorsteuerabzug. Daneben werden auch die teilweise grundlegenden Neuregelungen im Verfahrensrecht thematisiert.

Nutzen

Das halbtägige MWST-Seminar bietet die ideale Gelegenheit sich kompakt über das neue MWST-Gesetz zu informieren. Sie sind in der Lage, die relevanten Neuerungen für Ihr Unternehmen zu erkennen und die notwendigen Massnahmen daraus abzuleiten. Die erfahrenen OBT-Referentinnen und –Referenten bieten dabei Gewähr für eine praxisnahe Vermittlung des Inhaltes.

Datum / Ort

JANUAR 2010

Di.	12.01.2010	08.30 – 12.00 Uhr	Radisson BLU Hotel St. Gallen
Fr.	15.01.2010	14.00 – 17.30 Uhr	Swissôtel Zürich
Di.	19.01.2010	14.00 – 17.30 Uhr	Hotel Thurgauerhof Weinfelden
Do.	28.01.2010	08.30 – 12.00 Uhr	Gasthof zum Schützen Aarau
Do.	28.01.2010	14.00 – 17.30 Uhr	Gasthof zum Schützen Aarau

FEBRUAR 2010

Di.	23.02.2010	08.30 – 12.00 Uhr	Gasthof zum Schützen Aarau
Di.	23.02.2010	14.00 – 17.30 Uhr	Gasthof zum Schützen Aarau
Do.	25.02.2010	08.30 – 12.00 Uhr	Parkhotel Zug
Do.	25.02.2010	14.00 – 17.30 Uhr	Parkhotel Zug

Für Auskünfte steht Ihnen Frau Antonia Sutter gerne zur Verfügung:
Telefon 071 243 34 57 oder per E-Mail antonia.sutter@obt.ch.
Wir freuen uns auf Ihre Teilnahme.